

Die Stromerzeugung läuft aus dem Ruder – ein ganzheitlicher Ansatz zur optimierten Stromvermarktung

Ausgangslage

Der Deckungsbeitrag der Stromerzeugung ist rückläufig, und viele KWK-Anlagen sind kaum noch wirtschaftlich. Das wird sich bis 2020 leider auch nicht wesentlich bessern.

Mit der bisherigen Fahrweise ist keine optimierte Einsatzplanung und Stromvermarktung möglich, da die internen Strukturen darauf nicht ausgerichtet sind.

Erforderlich ist eine ertragoptimierte Fahrweise der Anlagen mit einem ganzheitlichen Ansatz zur Optimierung der Energievermarktung. Nur das Zusammenspiel aus

- Einsatzoptimierung der technischen Anlagen
- professioneller Vermarktung aller Handelsprodukte für Strom und Regelenergie
- effizienten internen Abläufen und qualifizierten Mitarbeitern

führt zum Erfolg.

unsere Beratungsleistungen zur optimierten Stromvermarktung :



- ✓ **Schnelle Realisierung**
- ✓ **Einfache Lösung und damit hohe Akzeptanz der Mitarbeiter**
- ✓ **Reibungsloses Zusammenspiel zwischen Einsatzoptimierung und Betrieb durch angepasste Abläufe**
- ✓ **Ertragoptimierte Fahrpläne für Strom und Regelenergie**
- ✓ **Automatisierte Vermarktung über das virtuelle Kraftwerk eines Dienstleisters**

➤ **Einsatzoptimierung für den Erzeugungspark**

Die Strompreise an der Börse sind zu bestimmten Tageszeiten so gering, dass sich der Einsatz einer KWK-Anlage nicht mehr rechnet: Die Anlage verbrennt Geld !

Erforderlich ist ein Programm zur Einsatzoptimierung, das den Anlagenpark mit allen Anlagen, den technischen Einsatzbedingungen und den Verträgen abbildet und auf Basis aktueller Prognosen für Strom und Regelenergie die optimalen Einsatzzeiten aller Anlagen in einem Fahrplan berechnet.

Hierzu beschaffen wir ein erprobtes und einfach zu bedienendes Programm ein, das von den Mitarbeitern des Betriebes verstanden und akzeptiert wird.

➤ **Vermarktung optimieren**

Die Strompreise an der Börse und auch die Auktionen für Regelenergie schwanken stark, und es ist zwingend erforderlich, das gesamte Spektrum der Vermarktung optimiert abzudecken. Das betrifft:

- Stromvermarktung auch im Intraday-Handel
- alle Arten von Regelernergie, insbesondere auch Sekundärregelleistung

Mit einem spezialisierten Dienstleister können alle Marktsegmente sowohl zur Stromvermarktung als auch zur Vermarktung der unterschiedlichen Regelernergiearten sehr schnell und kompetent abgedeckt werden. Wir schreiben die Dienstleistungen aus, unterstützen Sie in der Vergabe und sorgen für eine reibungslose Anmeldung / Präqualifizierung der Anlagen sowie alle Abläufe zur Fahrplanerstellung und Vermarktung.

➤ **Anpassung der internen Abläufe**

Die Abläufe im Unternehmen sind i.d.R. noch nicht auf die neuen Anforderungen des Strommarktes ausgerichtet. Das betrifft die Geschäftsprozesse zu Einsatzoptimierung / Stromvermarktung / Betrieb / Instandhaltung, die neu justiert und mit automatisierten Abläufen ergänzt werden müssen, um möglichst schnell die Chancen am Strommarkt nutzen zu können.

Über die Geschäftsprozesse muss dann noch ein effizientes Risiko-Management gelegt werden, um das Geschäft straff zu steuern und mögliche Risiken zu vermeiden.

Ein ganzheitlicher Beratungsansatz :



- ✓ Ausschreibung, Beschaffung und Implementierung der Software zur Einsatzoptimierung
- ✓ Abstimmung aller Schnittstellen im Projekt und fachkompetent Führung / Steuerung der Umsetzung.
- ✓ Ausschreibung der Dienstleistungen zur Stromvermarktung und für Regelernergie mit allen Handelsprodukten
- ✓ Aufnahme und Anpassung der Prozesse / Abläufe im Unternehmen mit Maßnahmen zur Effizienzsteigerung
- ✓ Anpassung des Risiko-Managements an die veränderte Stromvermarktung

Referenzen und Erfahrungen

In Projekten in Berlin und Hannover konnten wir mit unserem Ansatz die Unternehmen wettbewerbsfähiger ausrichten. Unsere Stärke ist dabei die umsetzungsorientierte Beratung in der Energiewirtschaft.

In die Projekte bringen wir eine weitreichende Branchen- und Führungserfahrung ein und bauen mit unserer Kenntnis über Markt und Wettbewerber die notwendigen Strukturen und Abläufe im Unternehmen auf.

In der anschließenden Umsetzung steuern wir die Abläufe / Geschäftsprozesse im operativen Geschäft mit Einbindung Ihrer Mitarbeiter und sorgen (auch in einem Coaching) für eine wettbewerbsfähige Aufstellung und Ausrichtung des Geschäfts.